

EATON continúa apostando por su relación con el canal

Energize Partner Program ha cumplido un año, a lo largo del cual la relación de la compañía con el canal de distribución se ha convertido en un elemento clave en su proceso de expansión

Barcelona, enero 2009 – Hace poco más de un año, EATON se estableció en España a través de la adquisición de MGE Office Protection Systems y Balmen Electronic. Desde entonces, el fortalecimiento de su relación con el canal de distribución ha contado con un papel importante dentro del proyecto de expansión y crecimiento de la compañía.

Con una decidida apuesta por ofrecer un servicio de calidad, la iniciativa *Energize Partner Program* destinada a optimizar la relación con el canal, nació bajo el nombre *UPS Partnership*. A finales del 2007, EATON amplió este programa mejorando sus servicios, con el objetivo de que formara parte del proceso de implantación de la compañía en el país a lo largo del último año.

Según afirma Olga Valle, IT Channel Manager de EATON en España, la organización pretende reforzar el éxito del programa de canal, ya que *"entendemos que la colaboración mutua, fabricante-canal, es esencial para acercar el conocimiento de las soluciones de protección eléctrica al mercado final"*.

Gracias a *Energize Partner Program*, el distribuidor puede beneficiarse de una serie de servicios, así como disponer de una serie de herramientas con las que asesorar y recomendar a sus clientes las soluciones de protección más competitivas del mercado. Entre los servicios, se encuentra la formación técnica, pruebas de producto, asistencia técnica, condiciones especiales y márgenes ventajosos, entre otros.

Para este año 2009, EATON tiene previsto reafirmar su compromiso con el canal de distribución como elemento imprescindible a la hora de hacer llegar al usuario final sus innovadoras soluciones SAIs, tanto para particulares, empresas como grandes proyectos.

Acerca de Eaton

La división eléctrica de **Eaton** es líder global en distribución de energía, calidad de energía, control y automatización industrial de productos y servicios. La línea global de productos eléctricos de Eaton, incluyendo Cutler-Hammer®, Moeller®, Powerware®, Holec®, MEM®, Santak®, y MGE Office Protection Systems™ proporciona soluciones de PowerChain Management® para proveer la energía que necesitan los data centers, entornos industriales, institucionales, gubernamentales, servicio público, comercial, residencial y mercados OEM del mundo entero.

Eaton Corporation es una diversificada compañía de gestión de la energía con unas ventas en el año 2008 de 15,4 billones de dólares. **Eaton** es líder mundial en tecnología de componentes eléctricos y sistemas para la calidad de la energía, distribución y control; componentes hidráulicos, sistemas y servicios para la industria y equipos móviles; combustible aerospacial, hidráulicos y sistemas neumáticos para el uso comercial y militar; y camiones y soluciones de tren motriz y controles especializados para el rendimiento, el ahorro de combustible y la seguridad. **Eaton** tiene aproximadamente 70.000 empleados y vende sus productos a clientes en más de 150 países. Para más información, visite www.eaton.com

**Para más información:
Gabinete de Comunicación**

Tel: 93 285 70 99

Joan Ramírez – prensa@mk-erre.com

Mireia Garcia – mireia@mk-erre.com